

GESTION ET MANAGEMENT

Master (M1) mention Monnaie, Banque, Finance, Assurance parcours-type Banque et Finance

Monnaie, banque, finance, assurance



Diplôme
Master (LMD)



Domaine(s)
d'étude
Finance



Accessible en
Formation en
alternance, VAE



Établissements
Université
Toulouse
Capitole

Présentation

Le Master Banque et Finance se compose de cours théoriques et appliqués avec pour objectifs de maîtriser les compétences en banque et finance.

Il vise à enrichir l'expérience professionnelle grâce à la présence effective en entreprise, acquérir le savoir-faire technique, commercial et comportemental nécessaire pour gérer au sein d'une banque une clientèle "particuliers".

Etablissements partenaires

Le Master 1 Banque et Finance est proposé dans le cadre d'un partenariat entre TSM et l'[ESBanque](#) (Ecole Supérieure de la Banque).

Admission

Conditions d'admission

Inscription

Retrouvez toutes les informations concernant les [inscriptions](#) à [Toulouse School of Management](#) sur le site de l'école.

Et après...

Poursuite d'études

Au terme du Master 1, les étudiants peuvent poursuivre leurs études en :

- * [Master 2 Chargé d'Affaires Professionnels](#)
- * [Master 2 Conseiller Patrimonial Agence](#)

Contact(s)

Autres contacts

Renseignements

m1.banquefinance@tsm-education.fr

Contact scolarité

Lindo MENDES, délégué Régional de l'ESBanque (Ecole Supérieure de la Banque)

Contacts

SEBASTIEN POUGET

☎ 05 61 12 85 72

✉ Sebastien.Pouget@ut-capitole.fr

CEDRIC PALLUEL

✉ cedric.palluel@ut-capitole.fr

Infos pratiques

Contacts

SEBASTIEN POUGET

☎ 05 61 12 85 72

✉ Sebastien.Pouget@ut-capitole.fr

CEDRIC PALLUEL

✉ cedric.palluel@ut-capitole.fr

Lieu(x)

📍 Toulouse

En savoir plus

Master (M1) mention Monnaie, Banque, Finance,
Assurance parcours-type Banque et Finance

🔗 <https://www.ut-capitole.fr/accueil/formations/nos-diplomes/masters/master-m1-mention-monnaie-banque-finance-assurance-parcours-type-banque-et-finance>

Programme

Organisation

L'équipe se compose d'enseignants-chercheurs et de professionnels.

Résoudre des problèmes pour développer de nouveaux savoirs et de nouvelles procédures et intégrer les savoirs de différents domaines

- * Conduite du changement
 - * Accompagnement des start up et des projets entrepreneuriaux
- Consolider les aptitudes de compréhension et d'expression de l'anglais bancaire et financier

- * Anglais bancaire et financier
- Appréhender les évolutions de son environnement et anticiper les transformations et innovations possibles afin de mieux piloter ou co-piloter la construction d'une vision stratégique

- * Marché de capitaux et instruments financiers
 - * Economie et stratégie de la firme bancaire
 - * Marketing stratégique et opérationnel bancaire
- Développer le portefeuille client et gérer les risques dans un environnement réglementé

- * Utiliser l'environnement réglementaire comme levier de gestion des risques
 - * Développer la vigilance aux risques opérationnels
 - * Développer son portefeuille et contribuer à la stratégie de la banque
- Appliquer et respecter des règles et des normes liées aux activités bancaires, financières et patrimoniales

- * Droit bancaire et financier
 - * Droit fiscal
- S'approprier les technologies et méthodes de la transformation digitale

- * Se familiariser avec les grandes tendances de la transformation numérique des banques
- Accompagner le client dans le choix des opérations et la mise en place des services appropriés à ses attentes

- * Identifier et proposer des solutions de banque-assurance appropriées aux projets du client
 - * Accompagner le client dans ses événements de vie
- Conduire un projet dans le secteur bancaire et financier pouvant mobiliser des compétences pluridisciplinaires dans un cadre collaboratif

- * Projet tutoré
- Contrôler et mesurer la pertinence et la performance des outils de gestion bancaires, financiers et patrimoniaux. Auditer, évaluer et analyser les risques associés aux décisions financières et d'investissement

- * Gestion financière
- * Comptabilité appliquée à l'ingénierie financière

- * Gestion de trésorerie

Mettre en oeuvre une démarche relationnelle enrichie adaptée aux attentes d'une clientèle bancaire de particuliers. Piloter son projet de développement professionnel

- * Intégrer les différentes dimensions de la relation client
- * Intégrer la satisfaction du client à chaque moment de la relation
- * Bilan professionnel et évaluation de la période en entreprise