

# Licence Pro parcours Commercialisation des produits et services Industriels (CPSI)

Technico-commercial



**Diplôme**  
Licence  
professionnelle



**Domaine(s)  
d'étude**  
Administration,  
Droit de  
l'entreprise,  
Commerce,  
Comptabilité /  
Contrôle - Audit,  
Finance



**Accessible en**  
Formation  
continue, VAE,  
Formation en  
apprentissage



**Établissements**  
Université  
Toulouse III -  
Paul Sabatier

## Présentation

Former des technico-commerciaux dans toutes les branches économiques. A la sortie de cette formation, vous pourrez postuler à des emplois commerciaux à double compétence technique et commerciale.

DUT  
BTS  
DEUG  
L2

## Infos pratiques

### Savoir-faire et compétences

- Analyser l'environnement de l'entreprise
- Développer les ventes, prospector et fidéliser
- Mettre en œuvre la stratégie commerciale
- Piloter son action commerciale
- Communiquer et s'organiser dans un contexte professionnel
- Résoudre une problématique de l'entreprise d'accueil
- Exercer la fonction de technico-commercial débutant

### Lieu(x)

 Toulouse

### En savoir plus

Lien vers le site du diplôme

<https://www.univ-tlse3.fr/decouvrir-nos-diplomes/licence-pro-parcours-commercialisation-des-produits-et-services-industriels-cpsi>

## Admission

### Pré-requis obligatoires