

# Gestionnaire d'unité commerciale



Niveau d'étude  
visé  
BAC +2



Diplôme  
Autres dipl.  
nationaux niv.  
form. bac



Domaine(s)  
d'étude  
Commerce



Accessible en  
Formation en  
apprentissage



Établissements  
TBS Education

## Présentation

La formation Gestionnaire d'Unité Commerciale est une **formation opérationnelle** permettant de mettre en œuvre des actions concrètes afin de **dynamiser les ventes** tout en respectant l'image de l'enseigne / marque. Un programme professionnel **adapté aux réalités du commerce** actuel, axé autour de 4 blocs de compétences#:

- Mise en œuvre des **actions commerciales et marketing** phytogales de l'unité commerciale
- **Conseil, vente et gestion** de la relation client dans un contexte omnicanal
- **Suivi des ventes** et gestion des stocks de l'unité commerciale
- Collaboration à l'**organisation du fonctionnement** de l'unité commerciale et à l'**animation d'équipe**.

## Objectifs

Gérer l'activité d'un centre de profit, celui-ci pouvant être un point de vente permanent ou éphémère.

Assurer la commercialisation, le conseil et la vente de biens ou de services sous la responsabilité d'un chef de zone ou de produits, d'un responsable commercial ou en lien direct

avec la direction générale de l'enseigne ou de la marque qu'il représente.

Assurer le marketing sur son point de vente en optimisant le merchandising et en respectant les réglementations en vigueur selon la nature des produits ou services.

Participer à la gestion administrative et financière courante du point de vente de même qu'il veille à optimiser la gestion de ses stocks et/ou la mise à disposition de services.

## Savoir-faire et compétences

Mise en œuvre des actions commerciales et marketing phytogales de l'unité commerciale

Conseil, vente et gestion de la relation client dans un contexte omnicanal

Suivi des ventes et gestion des stocks de l'unité commerciale

Collaboration à l'organisation du fonctionnement de l'unité commerciale et à l'animation d'équipe

## Admission

### Conditions d'admission

**Bac validé**(ou titre RNCP niveau 4)

**Professionnels avec 3 ans d'expérience professionnelle dans le milieu du commerce et/ou de la distribution**

## Et après...

### Insertion professionnelle

Manager de rayon

Adjoint chef de rayon alimentaire/non alimentaire.

Adjoint de magasin spécialisation produits/services

Responsable d'univers

Conseiller commercial sédentaire

## Contact(s)

### Contacts

#### Contact administratif

Service Ingénierie Financière

✉ conseilfinancement@tbs-education.fr

## Infos pratiques

### Contacts

#### Contact administratif

Service Ingénierie Financière

✉ conseilfinancement@tbs-education.fr

## Établissement(s) partenaire(s)

🔗 <https://www.tbs-education.fr/formation/gestionnaire-unite-commerciale/>

## Lieu(x)

📍 Toulouse

# Programme

---

## Organisation

**Accessible 100% en alternance#**: au rythme d'une semaine de cours en présentiel par mois.