





# DUT Techniques de commercialisation

 Niveau d'étude visé BAC +2	 Diplôme DUT	 Domaine(s) d'étude Commerce, Marketing, Entrepreneuriat - Création d'activité, Gestion d'entreprises - Management	 Accessible en Formation initiale, Formation continue, Formation en alternance, VAE	 Établissements
---	--	---	--	--

## Présentation

Les formations DUT se déroulent sur 4 semestres et correspondent à 120 crédits européens (ECTS).

Outre les enseignements liés au cœur de compétences de la spécialité, l'étudiant choisit, au cours des semestres 3 et 4, des enseignements complémentaires lui permettant de se préparer à :

- \* une insertion professionnelle comme technicien supérieur (Bac + 2)
  - \* une poursuite d'études courtes en Licence Professionnelle (Bac + 3)
  - \* une poursuite d'études longues (Bac + 5) en licence et Master, IUP, écoles d'ingénieurs, école de commerce, écoles de gestion,... selon les spécialités
  - \* une poursuite d'études à l'étranger (DUETE)
- > Semestre de réorientation : semestre décalé en janvier pour un public en réorientation

E-mail : [veronique.fargal@iut-tlse3.fr](mailto:veronique.fargal@iut-tlse3.fr)

> 2ème année en alternance : possibilité de faire la 2ème année du DUT en apprentissage

E-mail : [so.phie.dubreuil@iut-tlse3.fr](mailto:so.phie.dubreuil@iut-tlse3.fr)



[Télécharger la plaquette de formation](#)

## Admission

### Conditions d'accès

Le dépôt de candidature au semestre 1 doit être effectué obligatoirement sur le site [ici](#)

<https://www.parcoursup.fr/>

du 22 janvier au 14 mars 2019

Les modalités d'organisation des entretiens sont disponibles sur le site web : [📄 modalités d'admission spécifiques TC Toulouse](#)

## Formation(s) requise(s)

En priorité, les séries de baccalauréat **STMG, ES, S, L** qui permettent de garantir une cohérence entre les acquis du candidat et la spécialité TC.

Les autres séries de baccalauréat, autres diplômes étrangers équivalents et DAEU peuvent éventuellement faire l'objet d'une admission après examen du dossier scolaire du candidat.

A la rentrée 2018-2019, les candidats admis se répartissent de la manière suivante :

## Et après...

### Poursuite d'études

- \* Etude étranger : 34 %
- \* Ecole de commerce : 28 %
- \* Licence : 16 %
- \* Licence professionnelle : 9 %
- \* IUP : 9 %
- \* Autres : 4 %

Le département offre aussi les formations suivantes par l'apprentissage :

> Sur le site d'Albi : - La Licence Professionnelle [📄 Chargé de Clientèle, particuliers](#) : en collaboration avec le CFA DIFCAM. Coordonnées de cette formation : E-mail : [📄 cfa-midi-pyrenes@difcam.com](mailto:cfa-midi-pyrenes@difcam.com) - E-mail : [📄 thierry.pluchard@iut-tlse3.fr](mailto:thierry.pluchard@iut-tlse3.fr) Tél : 05.63.38.91.78

> Sur le site de Toulouse , deux licences professionnelles sont proposées par le département :

- [📄 Commercialisation des Produits et Services Industriels](#)
- [📄 Distribution : Management et Gestion de Rayon](#)

## Insertion professionnelle

Le DUT Techniques de Commercialisation prépare aux métiers de :

- > Vente - Distribution commerciale
- > Administration des ventes- Marchés internationaux
- > Fonction de gestion : comptabilité, logistique, export, ...
- > Fonction marketing, RH...

Deux périodes de stage sont prévues :

- 1 mois en fin de 2ème année
- 2 mois minimum en fin de 2ème année (possibilité à l'étranger)

Deux projets tuteurés :

projets de groupe avec mise en application professionnelle


Environ 30 % des titulaires du DUT entrent directement dans la vie active

## Contact(s)

# Infos pratiques

---

## Lieu(x)

 Toulouse

---

## En savoir plus

 <http://www.univ-tlse3.fr/dut-techniques-de-commercialisation-260732.kjsp>