

# BUT Techniques de Commercialisation - parcours Business international : achat et vente



Niveau d'étude visé  
BAC +3



Diplôme  
BUT



Domaine(s) d'étude  
Commerce,  
Management international



Accessible en  
Formation initiale,  
Formation continue,  
Formation en apprentissage,  
VAE



Établissements  
Université de Technologie  
Tarbes Occitanie  
Pyrénées

## Présentation

Le BUT se déroule sur 3 ans (6 semestres) et correspond à 180 crédits européens (ECTS).

Proposé en formation initiale ou en alternance (à partir de la deuxième année), le B.U.T. TC accompagne les étudiants dans un parcours universitaire professionnalisant pour réussir dans les métiers du commerce variés et évolutifs : commercial (attaché commercial, chargé de clientèle, négociateur), assistant marketing (chargé d'études, de communication, assistant de publicité) et gestionnaire (gestionnaire de stock, assistant manager, qualité).

Le parcours **Business International : Achat et Vente** vous permettra d'opérationnaliser à l'international.

## Formation(s) requise(s)

50% de bacs technologiques (les inscrits proviennent majoritairement de la filière STMG)

50 % de bacs généraux.

## Modalités de candidature

Les formations de BUT sont ouvertes aux titulaires du Baccalauréat ou équivalent (Diplôme d'Accès aux Etudes Universitaires ou diplôme français ou étranger admis en dispense). L'admission est prononcée à l'issue d'une procédure de sélection et en fonction des capacités d'accueil définies par l'établissement. Le dépôt des candidatures doit être effectué sur le site [Parcoursup](#).

## Admission

### Conditions d'admission

### Niveau(x) de recrutement

Bac

## Et après...

### Poursuite d'études

Vous pourrez intégrer une école de commerce, intégrer un IAE, poursuivre à l'Université ou encore à l'étranger...

---

## Insertion professionnelle

De nombreux débouchés possibles dans divers secteurs :

- \* Commercial
- \* Négociateur
- \* Gestionnaire
- \* Chef de produit
- \* Chargé d'études
- \* Assistant manager
- \* Directeur des ventes
- \* Chargé de clientèle
- \* Assistant Marketing
- \* Chargé de communication
- \* Assistant de publication
- \* Gestionnaire de stock...

## Contact(s)

---

### Contacts

IUT Tarbes - Secrétariat TC

☎ +33 (0)5 62 44 42 40

✉ secretariat.tc@iut-tarbes.fr

## Infos pratiques

---

### Contacts

IUT Tarbes - Secrétariat TC

☎ +33 (0)5 62 44 42 40

✉ secretariat.tc@iut-tarbes.fr

---

### Lieu(x)

📍 Tarbes

---

## En savoir plus

Lien vers le site du diplôme

🔗 <https://www.iut-tarbes.fr/but-parcours-business-international-achat-et-vente-tarbes>

# Programme

## Organisation

